

กำหนดการฝึกอบรมเชิงปฏิบัติการ
เรื่อง “เทคนิคการเจรจาการค้าระหว่างประเทศ สู่ความสำเร็จ” ครั้งที่ ๔/๒๕๖๑
ระหว่างวันที่ ๒๐-๒๑ ธันวาคม ๒๕๖๑
ระหว่างเวลา ๐๘.๓๐ - ๑๖.๔๕ น.
ณ ห้องประชุม ๑-๒ ชั้น ๑ อาคารสถาบันพัฒนาผู้ประกอบการการค้ายุคใหม่
กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ (ถนนรัชดาภิเษก)

วันพฤหัสบดีที่ ๒๐ ธันวาคม ๒๕๖๑

๐๘.๓๐-๐๙.๐๐ น. ลงทะเบียน
๐๙.๐๐-๑๖.๔๕ น. การเตรียมความพร้อมเป็นนักเจรจามืออาชีพ
ทักษะการฟังในการเจรจา
- การฝึกทักษะในการฟังระหว่างผู้เข้าอบรม
ทักษะการตั้งคำถามระหว่างการเจรจา
- การฝึกทักษะการตั้งคำถามระหว่างผู้เข้าอบรม
ทักษะการอ่านภาษากายระหว่างการเจรจา
- การฝึกทักษะการอ่านภาษากายระหว่างผู้เข้าอบรม
- กรณีศึกษาเทคนิคการเจรจาการค้าระหว่างประเทศ
- ฝึกปฏิบัติการเจรจาการค้าระหว่างประเทศ
โดย นายมนโรธ กุศลศักดิ์
Psychological Coach & Counselor
กรรมการผู้จัดการ บริษัท มโนภัทร (2561) จำกัด

วันศุกร์ที่ ๒๑ ธันวาคม ๒๕๖๑

๐๙.๐๐-๑๒.๐๐ น. จับคู่ฝึกปฏิบัติการเจรจาในสถานการณ์จำลองและการวิเคราะห์เทคนิคที่ใช้ในการ
ฝึกเจรจา โดยเฉพาะในงานแสดงสินค้านานาชาติในประเทศและในต่างประเทศ
โดย Mr. Robert Bluett
Managing Consultant
People Plus Asia Co.,Ltd.
นายมนโรธ กุศลศักดิ์
Psychological Coach & Counselor
กรรมการผู้จัดการ บริษัท มโนภัทร (2561) จำกัด
๑๓.๐๐-๑๖.๔๕ น. แลกเปลี่ยนประสบการณ์การเจรจาการค้าระหว่างประเทศในธุรกิจส่งออก
กับนักธุรกิจต่างประเทศ
สรุปเทคนิคการเจรจา พร้อมถาม-ตอบปัญหา
โดย นายมนโรธ กุศลศักดิ์
Psychological Coach & Counselor
กรรมการผู้จัดการ บริษัท มโนภัทร (2561) จำกัด
Mr. Robert Bluett
Managing Consultant
People Plus Asia Co.,Ltd.

หมายเหตุ : ๑๐.๑๕-๑๐.๓๐ น. และ ๑๔.๓๐-๑๔.๔๕ น. พักรับประทานน้ำชา/กาแฟ พร้อมอาหารว่าง
๑๒.๐๐-๑๓.๐๐ น. พักรับประทานอาหารกลางวัน

* หัวข้อการบรรยายและวิทยากร อาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม